

SUIVI OPÉRATIONNEL ET PROCÉDURE SUR UN PROJET CLIENT

RETROUVEZ LES 10 GRANDES ÉTAPES À RÉALISER EN TANT QUE PARTENAIRE



* Notes complémentaires sur les étapes en page 2.

SUIVI OPÉRATIONNEL ET PROCÉDURE SUR UN DOSSIER CLIENT

NOTES COMPLÉMENTAIRES SUR LES ÉTAPES.

ÉTAPE 1

En tant que partenaire j'accompagne les agences lors de formations et d'animations d'événements.

ÉTAPE 2

En lien avec la BTE et les référents j'organise des visites en agence pour détecter les opportunités.

ÉTAPE 3

Le partenaire peut également recommander un prospect et transmettre ses coordonnées à l'adresse suivante :
bte.partenariats@bpaura.fr.
Les équipes BTE se chargeront de le mettre en relation avec un conseiller BPAURA.

ÉTAPE 8

Le partenaire et le conseiller suivent et relancent le client et se tiennent mutuellement informés.

ÉTAPE 10

Fournir un rapport trimestriel comprenant le fichier de suivi mis à jour afin d'évaluer le taux de transformation des leads.